



Johannes Hamm
Sales Manager

Let's talk about.

Was ist deine Aufgabe bei Beconic?

Ich erarbeite gemeinsam mit unseren Kunden und meinem Team die Vision und den Fahrplan für das Beconic Restaurant und bin die Schnittstelle, bei der alle Fäden im Planungsprozess zusammenlaufen.

Von wo aus arbeitest du am liebsten?

Ich habe meine Basis in einem kongenialen Münchener Co-Working-Space. Aber die Termine mit unseren Kunden in ganz Deutschland sind das, was mich immer wieder neu begeistert und weiterrreibt.

Wo liegen deine gastronomischen Wurzeln?

In der Start-up-Welt. Ich hatte die tolle Gelegenheit, in einem Münchner Incubator ein On-Board-Cateringkonzept für die Reisebranche zu entwickeln, das auf einem starken Netzwerk regionaler Erzeuger basiert.

Dein Lieblings-Foodtrend momentan?

Beinahe jeder. Es zeigt die Kreativität und den Enthusiasmus, mit dem sich Menschen dem Thema widmen.

